



CRÉATEUR/REPRENEUR DE PROJET : LANCER VOTRE ACTIVITÉ

Votre TPE: de l'approche globale à la mise en oeuvre

Public concerné

Toute personne souhaitant créer ou reprendre une toute petite entreprise (TPE) dans le domaine du conseil, du service, du social ou de la production.

Dates: A définir.

Lieu: Rouen.

Prérequis

Dans le cadre d'un financement au titre du compte personnel de formation (CPF) une attestation sur l'honneur sera demandée au futur participant lors de la validation de l'inscription, décrivant en quelques lignes le projet de création.

[Attestation à télécharger sur le site](#)

Réf: ENT. 001

10 jours / (70 h)

4500€ HT

L'accompagnement du repreneur d'entreprise

Afin de pouvoir mettre en place un accompagnement pour la reprise d'entreprise, le repreneur devra fournir les documents utiles à l'analyse de la viabilité du projet : (pré-projet de reprise, comptes annuels de l'entreprise à reprendre, diagnostic interne et externe).

A l'issue de cette formation, vous serez en capacité de concrétiser votre projet en validant les objectifs suivants:

- Evaluer la faisabilité de votre projet au regard de votre micro et macro environnement.
- Maîtriser les problématiques de gestion comptables et financières.
- Opter pour le statut juridique optimal pour votre structure.
- Acquérir les notions fondamentales pour créer, gérer et lancer votre activité.

PROGRAMME

1. De l'étape de projet à la réalité.

Le concept,
Les besoins/les risques,
Le marché de l'offre et de la demande,
Le micro et macro environnement,
Le plan d'action (rétroplanning),
La documentation officielle d'inscription.

2. L'implication officielle.

Les divers statuts juridiques d'entreprise,
La fiscalité liée à votre activité,
L'enregistrement,
Le dirigeant : avantages/inconvénients,
Le régime social, fiscal et de retraite.



3. L'analyse des ressources financières.

- Les calculs commerciaux,
- Le compte de résultat,
- Le bilan comptable et fonctionnel,
- La notion de rentabilité,
- Les indicateurs d'analyse (KPI),
- La trésorerie,
- Le plan de financement,
- Recherche des ressources d'un financement.

5. La construction de l'offre.

- L'analyse concurrentielle,
- La politique des 4P : enjeux et objectifs,
- Produit, prix, promotion et distribution,
- L'adéquation entre offre et demande,
- Le repositionnement.

7. La gestion des ressources humaines.

- Le besoin en ressources humaines,
- Analyse fiche de métier,
- La fiche de poste,
- Le parcours de recrutement,
- Les outils d'aide au recrutement.

4. L'analyse de la demande : le client.

- Etude et enquête de marché,
- Segmentation client,
- Les divers comportements d'achat,
- La politique de fidélisation et satisfaction.

6. La réglementation.

- La gestion administrative,
- Le contrat commercial,
- L'obligation de conseil.

Retrouver les dates disponibles sur



Votre formation s'appuie sur des méthodes pédagogiques dynamiques et interactives en alternant apports théoriques, applications adaptées, travaux en atelier et mises en situation.

Vos formateurs pédagogues experts useront de moyens et ressources adaptés à vos besoins et attentes : vidéo projecteur, tableau blanc ou interactif, paperboard, connexion WIFI, matériel de graphisme. Afin de pouvoir, à tout moment, se référer sur le contenu de votre formation, **tous les supports de cours seront en version papier ainsi que numérique.**

Afin de valider vos acquis, nos formateurs vous proposeront des évaluations formatives, sommatives (quiz, tests, évaluation orale, feed back...).

Le suivi de votre formation sera traduit par une feuille d'émargement par ½ journée. Nous vous invitons également à remplir notre enquête de satisfaction, qui nous permettra d'améliorer en continue nos performances. A l'issue de votre formation, nous vous délivrerons votre attestation de formation.

Afin de mesurer l'impact tripartite de votre formation, nous assurons un accompagnement à 3 mois ainsi qu'à 6 mois dans votre univers professionnel. Ce suivi est réalisé au choix du participant soit en présentiel, soit en distanciel (visio-conférence skype, Zoom, ou teams en accord avec le participant)