



PORTEUR DE PROJET, CREATEUR ET REPRENEUR D'ENTREPRISE : RELEVER SEREINEMENT CE DEFI

Construire une offre commerciale attractive.

Public concerné

Créateur, repreneur d'entreprise.

Dates

A définir.

Prérequis

Aucun.

Lieu

Rouen.

Réf: MKG.012

2 jours/14 heures

1000€ HT

A l'issue de cette formation, vous serez en capacité de

- Maitriser l'approche globale de l'analyse de marché.
- Se positionner sur un concept/stratégie répondant aux attentes et besoins de votre marché.
- Appréhender toutes les composantes d'un mix marketing.
- Concevoir un document écrit développé de votre offre.

PROGRAMME

De l'idée au concept

Définition/enjeux,
Analyse du marché,
L'analyse client et segmentation.
Le benchmarking concurrentiel

MKG.011

Optimiser vos compétences d'analyste: développer une stratégie marketing adaptée

MKG.013

Optimiser vos parts de marché : maîtriser la concurrence offensive

Pour aller plus loin

Le mix marketing (4P) ou la ventilation de l'offre.

Définition/enjeux,
La création de valeur

La politique de produit.

Les critères fondamentaux,
Analyse produit/prestation,
Les gammes, produit/prestation phare
La création de valeur





La politique de prix.

Les critères fondamentaux,
Les diverses techniques de création de prix,
Stratégie tarifaire,
Les coûts et marges,
La politique de remise.

La politique de promotion.

Votre identité visuelle
Les canaux de communication,
Le choix des canaux de communication,
La modélisation de vos actions de communication.

La politique de distribution.

Les canaux d'achat/approvisionnement,
Les partenaires et fournisseurs,
Les canaux de distribution commerciale,
La modélisation de vos actions commerciales.

Rédaction de votre offre/ 1ère étape d'un Business Model Canvas

Méthologie de rédaction,
Développement écrit de chaque segment
du mix marketing,
Finalisation du dossier,
Soutenance orale de votre offre.

BONUS



Votre formation s'appuie sur des méthodes pédagogiques dynamiques et interactives en alternant apports théoriques, applications adaptées, travaux en atelier et mises en situation.

Vos formateurs pédagogiques experts useront de moyens et ressources adaptés à vos besoins et attentes : vidéo projecteur, tableau blanc ou interactif, paperboard, connexion WIFI, matériel de graphisme. Afin de pouvoir, à tout moment, se référer sur le contenu de votre formation, **tous les supports de cours seront en version papier ainsi que numérique.**

Afin de valider vos acquis, nos formateurs vous proposeront des évaluations formatives, sommatives (quiz, tests, évaluation orale, feed back...).

Le suivi de votre formation sera traduit par une feuille d'émargement par ½ journée. Nous vous invitons également à remplir notre enquête de satisfaction, qui nous permettra d'améliorer en continue nos performances. A l'issue de votre formation, nous vous délivrerons votre attestation de formation.

Afin de mesurer l'impact tripartite de votre formation, nous assurons un accompagnement à 3 mois ainsi qu'à 6 mois dans votre univers professionnel.